

## 重庆博腾制药科技股份有限公司

### 2018 年年度业绩预告

公司及董事会全体成员保证信息披露的内容真实、准确、完整，没有虚假记载、误导性陈述或重大遗漏。

#### 一、本期业绩预计情况

1、业绩预告期间：2018 年 1 月 1 日-2018 年 12 月 31 日

2、预计的业绩： 亏损  扭亏为盈  同向上升  同向下降

3、业绩预告情况表

项目	本报告期	上年同期
营业收入	比上年同期上升：0% - 10%	收入：118,409 万元
	收入：118,409 万元 - 130,250 万元	
归属于上市公司股东的净利润	比上年同期上升：10% - 30%	盈利：10,745 万元
	盈利：11,820 万元 - 13,967 万元	

4、报告期内公司非经常性损益对净利润的影响金额约为 5,500 万元。

#### 二、业绩预告预审计情况

本次业绩预告相关的财务数据未经注册会计师审计。

#### 三、业绩变动原因说明

报告期内，得益于公司 CDMO 端到端一站式服务平台的战略转型，公司业务已经初步形成合同生产服务（CMO）和合同研发服务（CRO）并重格局。2018 年，尽管公司仍受到大产品需求波动的持续影响，但通过“业务模式升级、营销

转型、产品升级”三大举措，公司的 CRO 业务、中小客户以及原料药（API）三个新业务板块发展势头良好，客户管线和新产品管线均实现了翻倍的突破。其中，CRO 业务收入同比增长近 60%；中国市场业务收入实现翻倍增长，北美中小客户收入实现从无到有的突破，且收入突破 5,000 万元；API 业务收入增长约 50%。上述新业务的增长基本对冲核心客户核心产品销售收入下滑的负面影响。

报告期内，公司归属于上市公司股东的净利润预计同比增长 10%-30%，主要原因如下：（1）不断优化资产结构，降低运营成本，提升运营效率。2018 年公司通过出售控股子公司浙江博腾药业有限公司 60% 股权、全资子公司重庆海腾化工进出口有限公司处置闲置房产，合计增加非经常性收益约 5,500 万元；（2）在 CDMO 转型过程中，部分 CRO 项目执行效率未达预期，导致公司整体毛利率略低于上年同期水平；（3）为支持公司业务转型，公司在人才布局、研发设备设施、技术平台搭建等方面投入较大的资源，研发投入较 2017 年增加约 2,000 万元；（4）在营销转型过程中，公司加大市场营销投入，积极开拓中国和美国市场，销售费用较 2017 年增加约 800 万元。

#### 四、其他相关说明

本次业绩预告是公司财务部初步核算得出，具体财务数据将在本公司 2018 年年度报告中详细披露。敬请广大投资者审慎决策，注意投资风险。

特此公告。

重庆博腾制药科技股份有限公司董事会

2019 年 1 月 30 日